

Warmtenetscreening: overzicht en voorbereiding

Dit document biedt een overzicht gegeven van wat (een prijsvraag voor) een warmtenetscreening kan bevatten en welke vraagstukken, gegevens of analyses reeds kunnen worden voorbereid.

Een warmtenetscreening gebeurt in twee fasen:

1. het in kaart brengen van de warmtevragers en warmtebronnen binnen het studiegebied;
2. het inschatten van een mogelijk tracé en het uitwerken van een concept-warmtenet.

Elke fase kan worden vormgegeven naar wens van de opdrachtgever, op maat van de case en in overleg met de opdrachtnemer.

Fase 0: Opstart

Wat hier aan bod kan komen:

- Doelstellingen definiëren
- Eerste scan naar kansen, knelpunten, potenties,...
- Afbakening plangebied (kan licht wijzigen tov bestek)
- Eventueel communicatieplan
- Bepaling stakeholders en rol

Mogelijke stakeholders:

gemeente	intercommunale
provincie	bedrijventerreinbeheerder
eigenaars	projectontwikkelaar
bedrijven	distributienetbeheerder
bewoners	coöperaties
...	...

Fase 1: Vergelijken van vraag en aanbod

Output: inventarisatierapport, warmtekaart,...

Wat hier aan bod kan komen	Welke gegevens nuttig kunnen zijn
- Type vrager/aanbieder	- Energiekansenkaart/atlas
- Grootte vraag/aanbod	- Open data distributienetbeheerders
- Gevraagde techniek	- Openbare verbruiksinfo (IMJV)
- Temperatuursregime	- Uit energiebeleidsvereenkomst
- Tijdsprofiel	- Uit Emissions Trading System
- Koude/warmte	- GIS/google earth
- Duurzaamheid bron	- Economic mapping
- Toekomstplannen en -visie	- Bedrijven zelf (bij grote hoeveelheden)
- Benodigde investeringen	- Telefonische of online bevraging
- Eventuele centrale installaties	- Andere reeds beschikbare data
- Stakeholderanalyse	

Fase 2: Verbinden van vraag en aanbod

Output: eindrapport, slotoverleg en eventueel beleidsmatige terugkoppeling

Wat hier aan bod kan komen
- Inschatting kosten-baten
- Impact op bestaande infrastructuur en geplande werken
- Milieu-impact
- Warmtedichtheid, warmteprofiel en technische specificaties
- Soort systeem (ring, vertakt, generatie,...) en cascadering
- Scenario('s) op korte en lange termijn
- Locatie piek- en backupinstallatie
- Eenvoudige SWOT-analyse

Bijkomende mogelijkheden:

Ter afronding of als opstap naar het natraject kan bijkomend worden gevraagd:

- Terreinbezoek van vergelijkbare case
- Expertpanel/klankbordgroep met lokale stakeholders
- Aanzet haalbaarheidsstudie, kosten-batenanalyse, businesscase of draaiboek
- Opmaak intentieovereenkomst tussen belangrijkste stakeholders